Hitta
ONE-STOP Solutions

Kính gởi : **Thầy Phạm Văn Hưng - Khoa Công Nghệ Hóa Học- Trường ĐH Công nghiệp Tp.HCM**

Công ty Hitta gởi đến Thầy thông tin tuyển dụng của Công ty như sau:

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

KỸ SƯ BÁN HÀNG

Là đại diện cho rất nhiều thương hiệu như 3M, BOSTIK, BOWTAPE,... nổi tiếng toàn cầu trong các Lĩnh vực, giải pháp về KEO và BĂNG KEO công nghiệp, HÓA CHẤT, CÁCH ÂM cho xe Ô tô, xe Bus,...HITTA JSC., luôn ĐỒNG HÀNH trong việc mang lại các giá trị mới và TỐI ĐA HÓA lợi nhuận cho khách hàng cũng là nơi để bạn phát triển TÀI NĂNG-CÙNG XÂY TỔ ẤM.

**** YÊU CẦU CÔNG VIỆC**

+ Xây dựng kế hoạch giới thiệu sản phẩm đến khách hàng. Triển khai kế hoạch bán hàng và tìm kiếm khách hàng để đạt doanh số đặt ra.

+ Đọc hiểu các tài liệu kỹ thuật, thí nghiệm thực tế về các sản phẩm để tư vấn cho khách hàng các ứng dụng, giải pháp kỹ thuật tối ưu nhất.

+ Nắm bắt rõ các yêu cầu của khách hàng để giới thiệu các sản phẩm và dịch vụ của công ty đến khách hàng một cách tốt nhất.

+ Chăm sóc, gặp gỡ khách hàng để nắm bắt các yêu cầu của khách hàng về sản phẩm, dịch vụ.

**** THỜI GIAN LÀM VIỆC VÀ THU NHẬP:**

- Thời gian làm việc: 8h30-17h30 – từ thứ 2 đến sáng thứ 7 .
- Thu nhập: Lương + Phụ cấp + thưởng (trao đổi trực tiếp khi phỏng vấn)
- Địa điểm làm việc : TP.Thủ Đức, TpHCM (Quận 9 cũ)
- Số lượng: 3 người

**** QUYỀN LỢI:**

- Tham gia BHXH-BHYT-BHTN. Khám sức khỏe định kỳ hàng năm.
- Thưởng tháng 13 + thưởng lễ + thưởng theo doanh số và kết quả công việc.
- Ngày nghỉ: nghỉ theo luật lao động + Lễ Noel
- Làm việc trong môi trường trẻ trung, năng động, sáng tạo.

**** LIÊN HỆ**:-

- Hotline: (zalo) 0565336879
- Email: admin@hitta.vn
- Website: www.hitta.vn

TpHCM, ngày 05 tháng 12 năm 2023

ĐẠI DIỆN CÔNG TY

M.S.D.N: 0315555441 C.T.C.P
CÔNG TY CỔ PHẦN HITTA
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

Nguyễn Hoàng Dương